

TELEMEDICINA

Medic4all fa un accordo con Unicredit

La filiale italiana del gruppo svizzero ha già 50 utenti in Italia per i suoi servizi online

MARCELLA GABBIANO

Milano

Sembra un orologio da polso, ma in realtà è una sorta di clinica in miniatura che rileva i dati cruciali sullo stato di salute del paziente (pulsazioni, temperatura del corpo, pressione del sangue,) e li trasferisce automaticamente nella cartella clinica on line che viene aggiornata in tempo reale. Il marchingegno - che fa parte di un "kit" composto da apparecchiature tanto sofisticate quanto semplici da usare - si chiama WristClinic, usa tecnologie microcomputerizzate wireless mutate dall'ingegneria militare israeliana, e lo produce la "Medic4all", società specializzata in telemedicina che ha la sua sede principale in Svizzera (e una presenza operativa in Irlanda, Lussemburgo, Usa, Spagna, Austria, Argentina e Brasile). Nel nostro Paese ha aperto una filiale nel 2003. A guidarla è Shai Misan, laureato in medicina e chirurgia all'Università di Trieste con il massimo dei voti, specializzazioni nelle migliori università del mondo.

A leggere il suo curriculum professionale, ricco di esperienze sul fronte della ricerca, della scienza e della medicina applicata alla tecnologia, ci si aspetterebbe di trovarsi di fronte a un anziano signore che va in giro per il mondo a fare conferenze e tavole rotonde. Invece è un vivacissimo quarantenne che continua a studiare, amante della buona tavola. In parallelo con il suo lavoro, si esercita nel canto (è baritono lirico). "La telemedicina - racconta - fa in modo che a spostarsi siano le informazioni e non le persone. Così non solo si riducono drasticamente i tem-



Shai Misan

pi per visite mediche, analisi e controlli, ma anche i giorni di degenza in ospedale. Di conseguenza, si abbattano i costi per la sanità. I cardini su cui si basano i servizi firmati Medic4all sono in pratica tre - spiega Misan - Il primo è la cartella clinica on line che permette di creare e aggiornare costantemente sul web la propria storia clinica. Il secondo è la Carta Salvavita che riporta i dati medici più importanti come il gruppo sanguigno, l'eventuale presenza di allergie e quant'altro. Contiene la password che consente l'accesso diretto alla cartella clinica sul web, ovunque e in qualsiasi momento. Il terzo cardine, infine, è rappresentato dal Visual Medicare che consente il monitoraggio dei parametri vitali direttamente da casa o dall'ufficio o in qualsiasi parte del mondo in cui ci sia un computer, oltre a consulti giornalieri in videoconferenza con i medici della centrale operativa di Medic4all".

La società commercializza i suoi servizi in Italia attraverso partnership con società assicurative e bancarie: l'accordo più recente è stato siglato con Unicredit Private Banking che ha lanciato Value Program, una nuova piattaforma di servizi e agevolazioni collegate al conto corrente. Oggi i clienti che usufruiscono dei servizi di Medic4all sono già oltre 50mila, ma l'imprenditore-medico ha progetti di crescita ambiziosi: raggiungere nei prossimi tre anni un milione e mezzo di pazienti con un giro d'affari di una decina di milioni di euro. Tanta sicurezza deriva dal fatto che, a oggi, Medic4all è l'unico gruppo di telemedicina che controlla tutta la "filiera" del comparto. In pratica, fa ricerca e sviluppo, progetta, realizza e distribuisce le "macchine" e fornisce assistenza e servizi.